

## 【緣 • 改變了命運】

From:loyee  
To:grace\_chow  
cc:  
bcc:  
Subject: 多謝你！(^o^)

周小姐：  
你好！

係唔係感到好意外呢？這是我第一次打電郵給你。終於學識上網喇！原來網上有好多資訊，實在覺得自己少見多怪。

自從結束士多生意後，我哋已經好耐冇見。依家我住嘅屋企雖然細細咗，但總算是自己嘅地方；返工又認識了好多新朋友，生活比以前充實好多。

周小姐，你知道我不是什麼飽讀詩書的人；在以前的日子，從來沒想過將來要什麼，過怎麼樣的退休生活，總而言之「嘻嘻哈哈」又一日便算了！點會想到今天有自己的屋企，有屬於自己的工作，甚至懂得駕駛，打電郵。若不是當日我好奇的問你有關強積金嘅問題，我就不會認識你。冇認識你，就冇今天的我。

我好開心有你這樣的一個朋友，當我有任何想唔通的時候，只要打電話給你，你便會耐心的教我、幫我分析。是你教識我：「學習是冇年齡的限制，只要我肯學，人生將更充實和有意義。」周小姐，真的好多謝你！

老二 (^o^)

---

Offline — 離線訊息

就算你沒有上網，你的朋友仍可以留下訊息給你，當你上網時就能立即看到，任何說話都冇走失。

我認識老二（歐小姐）由強積金開始，她是一間小士多的老闆娘。起初我敲門推銷強積金，她問我很多問題，我以為她在作弄我，目的是想拒絕我。我一一解答了她的問題之後，她竟爽快地參加我建議的計劃。其後每當我在區內工作時，順道便去探訪她，我們之間的認識便日漸加深了。

原來表面風光的老闆娘不是真的士多主人，七十多歲的母親才是真正的老闆娘，老二只是協助母親經營父親遺留下來的的小生意。只有約一百呎平方的舖面，經營著接近式微的士多生意，舖內售賣的品種不多，顧客都是相熟的老街坊。在眾多大型超級市場的競爭下，士多的生意是無利可圖，因此老二僅能在士多每月支取生活費四千元。

老二年近五十，膝下無兒，有一位要好的男朋友，但男友的收入並不穩定，老二抱著知足常樂的心態，省吃儉用勉強能應付生活。老二早買了人壽和住院保險，目的是不想連累家人，但無論如何她已再無餘錢儲蓄了。

老二是個開朗、健談、樂於助人的人，她抱持開放的態度接受新知識和新事物。因此我們每次見面都天南地北，無所不談。我的專門學識是理財，所以話題很多時候都圍繞著理財方向。老二像小學生一般聽得津津樂道。久而久之在街坊眼中成為了半個理財專家。

我以理財角度為她分析她的前景，實在替她憂心。母親年事已

高，沒有足夠的體能去獨力經營生意，一切須靠老二處理，老二有眾多兄弟姊妹，母親為表公平，沒有打算把士多傳給老二，況且士多生意也是久延殘喘，一旦結束經營，老二便成失業。她沒有積蓄，又久離就業市場，晚景實在難以想像。我勸她盡快裝備自己，重投就業市場，不要再在小士多呆下去了。除此之外還教她如何控制收支，省下來的錢可作基金投資，務求盡快建立退休儲備。

老二接受我的建議，在得到母親體諒後，召開了家庭會議，也得到所有兄弟姊妹的諒解，把小士多的生意結束，去年才開始建立自己的新生命。

經我的指引，她成功申請公屋，減輕開支。因應她的學識及能力，我建議她如何裝備自己去重投就業市場，她很快便得到一份保安員的工作。最近，還考取了駕駛執照，現在仍在努力學習電腦操作。旁人都奇怪她一把年紀還如此好學有甚麼用，她套用我常說的話：「學習是沒有年齡限制的，活到老，學到老，人生將更充實和有意義！」

理財是我的專業，運用我的學識幫助有需要的人是我的使命。很多人認為有錢人才需要理財，一般是無財可理。不錯，為有錢人理財可以令他們的財富增值並給我帶來豐厚的報酬，但是一般人若理財有道，便可改變命運。老二沒有給我帶來直接的豐厚收入，卻把我的理財觀念宣揚出去，令其他人間接受惠。她給我引薦了不少客戶，也

給我帶來報酬。

我看見她的轉變，實在感到欣慰，我感謝她讓我的理財觀念得以實踐。她該為自己自豪，當初沒有關上耳朵，更沒有把我推出門外，是她明智的抉擇。現在，我們已是知己朋友，還時常互相勉勵呢！

天助自助人

——Grace Chow

周麗賢，Chow Lai Yin, Grace，  
1999年加入宏利，現職經銷經理

