Manulife 宏利 | 125 YEARS

年度回顾

扎根香港125年 领先地位依然

选择宏利

香港 **No.1** 强积金供应商[1]

连续四年荣膺

香港**No.1**「客戶最滿意保險品牌」[2]

连续四年荣膺

香港 **No.1**「最受客户推荐保险品牌」[3]

扎根香港

持续经营最悠久保险公司

宏利的首位总裁是加拿大首任总理麦克唐纳爵士(Sir John A. MacDonald)。

宏利是香港持续经营历史最悠久的人寿保险公司，产品覆盖全面，包括个人保险、团体人寿及医疗计划、强积金、互惠基金及财富管理方案

总部设于加拿大的环球主要金融服务集团，于多伦多、纽约、菲律宾及香港交易所**公开上市**

企业简介影片

宏利投资概览

藉环球投资为您创造持久价值

[1] 强积金市占率乃按强积金计划保荐人的强积金管理资产计算。数据源：截至2022年6月30日的《Mercer强积金市场占有率报告》。

[2] 根据YouGov于2018年至2021年期间的网上调查排名。

[3] 根据YouGov于2018年至2021年期间的网上调查排名。

扎根香港125年

历史悠久

宏利是香港**持续经营历史最悠久的人寿保险公司**，用心守护港人125年，与香港并肩成长。

成就更好每天

宏利是医疗保险及退休方案的专家，致力协助大众轻松作出明智抉择，实现精彩人生。今天，我们日益壮大的代理人团队服务约**三分之一的香港市民**#。

发展宏图

我们已作好准备，为现有及未来的客户积极拓展**大湾区**的业务，把握区内的发展机遇，同时满足区内持续增加的保险需求。

了解更多

宏利于2021年成绩骄人，我们凭着无比的热诚和努力，进一步拓展代理人团队，并继续孜孜不倦地协助客户成就更好每天，从而推动业务**持续增长**，巩固宏利作为**业界领导者**的地位。今年宏利香港迎来125周年，未来将会全力加快电子创新，确保缔造更出色的客户体验，并期望将服务拓展至整个**大湾区**。

我们亦会为香港社会加快疫后復甦作出贡献，以建立更强韧的社群，这些计划令我对公司的业务前景深感鼓舞。

戴明钧

宏利亚洲总裁兼首席执行官

业绩一览

新造业务保费总额

约 **303** 亿港元

市占率No. 1

保单发出数目（以港元发出）

约 **99,000** 份

市占率No. 1

投资相连寿险计划 (ILAS) 新造业务保费

约 **111** 亿港元*

市占率No. 1

客戶

240 万名

#全港大约每3人便有1人是宏利客戶

代理人

超过 **11,600** 名

历年新高

2021年全年数据。*数据为约数，并四舍五入至下一个小数点。

数据源：按照保险业监管局公布的2021年香港长期保险业务临时统计数字（A至F类别）计算。

#按照香港特区政府统计处发表、截至2021年12月31日的香港人口临时数字(740万人)计算。

理赔数据

支付予客户的款项

索偿一刻是体现保险价值的关键时刻。

2021年，宏利共批出超过**42**亿港元的个人保险赔偿额。

住院赔偿

超过

23.79亿港元

赔偿额

危疾赔偿

超过

7.37亿港元

赔偿额

意外赔偿

超过

1.13亿港元

赔偿额

身故赔偿

超过

10.54亿港元

赔偿额

以上赔偿包括香港及澳门保单

年度概要

医疗及人寿保险

更健康生活、更周全保障、更贴心支援 - 为您健康保得更好

- ManulifeMOVE — 透过将您每日活动量，连系保费折扣，鼓励您一点一滴建立更健康生活。
- **「优越终身保」及「卓越终身保」人寿保障计划** — 两项终身人寿保障计划提供非保证终期红利，增加长期储蓄的潜在回报。
- **「挚无忧危疾附加保障」** — 客户可以灵活选择基本或更周全的危疾保障，计划更提供崭新的复杂手术赔偿。
- **全方位「医护专员支援服务」** — 宏利与香港中文大学医院建立策略性合作伙伴关系，为您优先安排由该院肿瘤科专科医生提供的咨询服务。我们会委派一位专属的医疗专案经理，均具专业医学背景或为合资格护士，在整个癌症疗程中为您提供个人化支援。
- **与香港浸信会医院合作** — 客户可于全新的先进日间医疗中心享用更多元化的智能康健服务，包括免找数身体检查、日间内视镜检查及造影服务。

註：內容並未載有保單或服務的所有條款，而完整條款載於保單或服務文件中。

活耀人生危疾保2（加强版）：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖
– 危疾保障卓越大奖 (2022及2021)
– 产品创新卓越大奖 (2021)

《iMoney智富杂志》优秀保险企业大奖2021
–「最佳危疾保障」
–「最创新产品」

宏利自愿医保计划：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2022及2021
– 医疗保险计划杰出大奖

《iMoney智富杂志》优秀保险企业大奖2021
–「最佳自愿医保」

头条No.1大奖2021
–「No.1 自愿医保计划」

《香港01》01企业金勋大奖2021
–「杰出自愿医保计划」

宏利晋悦自愿医保灵活计划：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2022及2021
– 自愿医保计划杰出大奖

新城财经台「大湾区保险业大奖2021」
– 杰出自愿医保计划奖

《iMoney智富杂志》优秀保险企业大奖2021
–「最佳医疗保障」

宏利危疾保障计划：

头条No.1大奖2021
–「No.1 危疾保障」

其他团体人寿及医疗保险：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2021
– 雇员福利(产品)杰出大奖

优越终身保/卓越终身保：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2022
– 人寿保险卓越大奖

年度概要

筹划退休

为退休收入作有效部署

- **2021年No. 1强积金供应商，表现傲视同侪**
  截至2021年12月31日[1]，宏利的市场占有率为27%（以管理资产计算），稳坐No.1强积金供应商地位，其中一项强积金股票基金的表现更冠绝强积金市场[2]。

- **2021年「年度最佳强积金计划」**
  宏利强积金于积金评级[3]举办的「强积金大奖」中勇夺「年度最佳强积金计划」及「香港人之选」大奖，肯定我们在社会责任、客户体验及整体投资表现方面的卓越表现。

- **宏利公积金85周年抗疫大抽奖三重赏**
  宏利是市场首间及唯一推出抗疫大抽奖的强积金供应商，藉此鼓励强积金客户接种疫苗，并合共送出超过850万港元红利单位作为奖赏。

[1] 强积金市占率乃按强积金计划保荐人的强积金管理资产计算。数据源：截至2021年12月31日的《Mercer强积金市场占有率报告》

[2] 数据源：截至2021年12月的理柏报告

[3] 数据源：2022强积金大奖。

注：上述奖项仅供参考。有关奖项根据各主办机构的评选准则授予。投资涉及风险。过往表现并非未来表现的指标

丰誉传承保障计划2及创富传承保障计划2：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖
– 储蓄计划杰出大奖 (2022)
– 储蓄计划卓越大奖 (2021)

《iMoney智富杂志》优秀保险企业大奖2021
–「最佳财富传承」

岁税乐享延期年金计划：

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2022及2021
– 合资格延期年金保单卓越大奖

新城财经台「大湾区保险业大奖 (香港站) 」2022及2021
–「杰出延期年金产品奖」

《iMoney智富杂志》优秀保险企业大奖2021
–「最佳延期年金」

年度概要

筹划退休

为退休收入作有效部署

赤霞珠终身寿险计划2及世纪传承保障计划:

《iMoney智富杂志》优秀保险企业大奖2021
–「最佳储蓄产品」

宏利延期年金计划:

《香港01》01企业金勋大奖2021
–「杰出延期年金产品」

头条No.1大奖2021
–「No. 1合资格延期年金保单」

宏利储蓄计划:

《香港01》01企业金勋大奖2021
–「杰出储蓄保险产品」

头条No.1大奖2021
–「No.1储蓄保险」

宏利投资相连寿险计划产品:

新城财经台「大湾区保险业大奖(香港站)」2022
–「杰出投资相连人寿产品奖」

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2022
- 人寿及财富管理(产品/服务)杰出大奖

《香港01》01企业金勋大奖2021
–「杰出投资相连产品」

头条No.1大奖2021
–「No.1投资相连产品」

盈传创富保障计划2:

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2021
– 优端客户级别服务(产品)杰出大奖

年度概要

新冠疫情支援

加强保障 同心抗疫

- **2019冠状病毒病保障**
  自疫情爆发以来，宏利不断提升及扩大2019冠状病毒病的保障范围，就接种疫苗副作用、治疗2019冠状病毒病及接受相关测试提供保障，以配合客户于疫情期间不断变化的需求。

- **捐赠快速测试剂**
  2022年2月中，市民大众对病毒检测的需求急升，宏利在业内率先透过基督教家庭服务中心，向有实时需要的东九龙基层家庭捐赠1,000份新冠病毒快速测试剂，以解燃眉之急。

- **新冠疫苗接种「保费代用券」大抽奖**
  宏利送出100份总值100万元的「保费代用券」，鼓励市民接种新冠疫苗。我们亦举行宏利公积金85周年抗疫大抽奖三重赏，送出总值超过850万港元的红利奖赏，进一步鼓励强积金客户接种疫苗。

- **外展疫苗接种活动**
  为响应香港政府的疫苗接种计划，宏利率先于保险及强积金业界安排雇员及代理人在办事处接种疫苗，接种疫苗的雇员及代理人皆可休假一天。

年度概要

电子创新

讓您隨時隨地體驗簡單便捷的服務

- 革新客户网上服务平台— 宏利全面革新客户网上服务平台，以更完善的用户体验及一览无遗的接口，助您轻松掌控账户。
- 推出全新流动应用程序，轻松管理账户—让您一App在手，便能一手掌握投资基金及强积金账户。
- Manulife**MOVE** — 这项客户计划透过保费折扣优惠，鼓励客户投入MOVE生活，踏出健康每一步。宏利更成为海洋公园水上乐园「天海湾」的冠名赞助机构，体现ManulifeMOVE宣扬健康活力的精神。

年度概要

策略性投资

缔造独特体验 建立稳固关系

- 宏利于尖沙咀开设尊贵客户中心「宏利尊尚中心」，彰显我们积极在香港及大湾区拓展业务的长远发展策略。

- **顶级代理人团队设施** — 宏利巩固九龙东的业务网络，进驻甲级写字楼并命名为「**宏利广场**」，以配合日益鼎盛的代理人团队规模。

年度概要

回馈社会

携手建构健康共融社群

宏利在回馈社会方面的努力获得各界肯定，包括于香港保险业联会主办的「**香港保险业大奖2021**」中荣获「**杰出企业社会责任**」大奖。

宏利「『券』顾您健康」计划

宏利与基督教家庭服务中心合作，推出全港首个由商界赞助的医疗券慈善计划，为来自五个基层地区的2,000位低收入人士提供免费健康检查和咨询服务。

浏览图片

「MOVE 亿步千履」大挑战

宏利于2021年春季、夏季及冬季举行三轮「MOVE 亿步千履」大挑战，ManulifeMOVE计划成员挑战成功并合共步行超过10亿步。在宏利义工的协助下，活动先后向有需要人士捐赠2,200份节日餐膳，向基层学童捐赠1,000对运动鞋，安排患有先天性心脏病的儿童及其家人参加溜冰课程，并向本港1,000名有需要的独居长者送赠暖风机。

浏览图片

年度概要

回馈社会

携手建构健康共融社群

「学无纸境」助学计划

宏利为就读本地小学的基层学童举行一系列人工智能及理财工作坊，并于12月举行两场「STEM数码港实验性实地考察」，让学童亲身体验人工智能科技的潜力。

浏览图片

ManulifeActofKindness计划

宏利向全球员工每人发放50加元的慈善资助，鼓励他们在圣诞佳节利用善款传扬爱心。我们亦鼓励香港的员工以善款支持本地康健项目，同时增加经济机会。

浏览图片

响应「绿色力量环岛行」支持环保

宏利连续18年支持「绿色力量环岛行」的「香港保险业联会杯」。于2021及2022年的「在线跑」，宏利的代表队更打破每年的累计距离纪录（累计约3,547公里），参与「香港保险业联会杯」的人数更是全年最多。

专业顾问

增长强劲

↑9%

截至2021年12月31日，宏利的代理人数目超过11,600人，较2020年增加9%，代理人数目增长超越同侪。

年度经销奖项

表现骄人

No.1

代理人新造业务保费增长市场第一(2021年全年)
数据源：按照保险业监管局公布的2021年香港长期保险业务临时统计数字（A至F类别）计算。

专业培训

- **度身设计的事业发展平台**
  透过C.E.O. 理财顾问计划、M.I.T. 理财顾问计划及大学生计划等专业培训计划，培育杰出理财顾问。

- **一对一指导**
  特别指派的企业营销导师为新入职的代理人提供全面指导，传授销售技巧和提供辅导支持。

科技支持

- **电子销售工具（「投保易」）**
  为客户带来更畅顺的个人化交易体验。截至2021年底，代理人采用「投保易」的比率已高达80%。

- **「虚拟会面」**
  客户能透过「虚拟会面」遥距投保平台投保所有个人保险产品（包括投资相连寿险计划），安全可靠，倍添方便。

客戶故事

Matthew的故事

代理人：李英泉 David

洞悉客戶所需

David的客户Matthew经营自己的生意，最初只打算投保纯人寿保单，但David深明应急现金对营商的客户尤其重要，必须有足够的现金流维持业务运作，于是他建议Matthew投保储蓄计划，以便长远而言累积现金价值。在全球金融危机期间，Matthew的生意亦受影响，资金一时周转不灵，生意濒临倒闭。

应急现金排难解困

在David的协助下，Matthew避过破产危机，他非常感激David的专业分析，并及时伸出援手帮助他摆脱困局。如果David只是遵循客户的指示行事，并非真正关心客户，大概只会就Matthew想投保的人寿保额提供意见。然而，David利用他丰富的产品知识及积累28年的经验，切身处地从Matthew的角度出发，从而提供最切合所需的方案。

Betsy的故事

代理人：高廣德 Samuel

协助客户作出改变人生的决定

Samuel明白准备退休的客户需要考虑周全，也十分重视预算，因此总是怀着同理心替他们细心策划退休。Samuel的客户Betsy正准备退休，希望申请退保危疾保单。Samuel明白Betsy的想法，但亦耐心地解释退保的后果，年纪大健康有机会走下坡，而患上严重疾病的机会也更高。他运用29年的深厚经验，建议Betsy必须防范可能会影响生活的风险，同时要维持财务稳健。

把理财知识化繁为简

Betsy不久后确诊患上癌症，全赖保险赔偿，才避免资产被庞大的医疗费用蚕食。虽然Betsy最终不幸离世，但当Samuel与Betsy的家人见面和交付赔偿金支票时，对方很感激他当初的建议，要是Betsy当时退保了危疾保单，这笔医疗费用将会为家人带来沉重的财政压力。Samuel很庆幸他的建议和坚持成功守护了Betsy一家。

客戶故事

陳先生的故事

代理人：王玉環 Agassi

一切始于信任

Agassi的客户陈先生患有肠肿瘤，他最初没有理会，只告诉了妻子。由于他们十分信任Agassi，于是亦告诉她自己的情况。但Agassi知道忽视肿瘤的后果可能很严重，于是非常担心陈先生的健康。她知道自己必须采取行动，因此多次拜访陈氏夫妇，以事实及参考资料释除陈先生的疑虑，确保他了解自己的情况，最终说服陈先生接受手术。

启发人才的榜样

Agassi凭着决心与热诚，成为宏利香港首位女性高级区域总监，率领200名专业顾问，并树立良好榜样。Agassi从事保险26载，10年前加入宏利，一直也是业界的杰出领袖及典范。她深信帮助别人能带来转变，也能有助成长，因此她利用自己的人脉和影响力不断提升业界标准，积极建立更美好的社会。

Ling的故事

代理人：何春玲 Ling

亲身探望每位住院客户

虽然Ling的客户超过1,000人，但她一直坚持探望每一位住院的客户，除了向客户送上关怀与支持，她也明白留院的客户会感到忧虑不安，很想知道应该如何询问医生的意见。拥有30年经验的Ling，会协助客户作出合适的提问和了解各种可行的选项，无微不至。

预视客户的需要

只着眼于业绩和佣金的顾问，与真诚地关心客户的顾问，两者可谓天壤之别。杰出的保险顾问会以客户的最佳利益为先，这也是他们的成功之道。Ling会从客户的角度出发，全面照顾他们重视和并未察觉的需要，让客户能安心地休养。她视每一张保单为终生的承诺，并视每一张赔偿支票为客户向挚亲送上的诚心祝福与安慰。

客戶故事

Karen的故事

代理人：冯绮云 Fung Yee Wan, Antonia

人生总是无常

Antonia的客户Karen原本与热爱运动、身体健康的丈夫过着安稳的生活，但后来他在篮球场上猝逝，令Karen大受打击，情绪崩溃，幸好就读大学一年级的儿子一直陪伴在侧，助她慢慢康复。Antonia对Karen母子的遭遇深感同情，于是马上伸出援手，陪伴Karen渡过难关，而宏利亦迅速处理她丈夫的保险赔偿。然而，当Karen重新振作之际，她的儿子却在意外中不幸离世，令骤然痛失至亲的Karen，无法面对往后独自生活的日子。

保险带来转机

Karen与Antonia多次详谈后，决定移居他方，开展新的生活。加入宏利18年的Antonia亦竭尽所能加快处理索偿申请，同时也多加陪伴Karen。她们明白Karen不但要面对痛失至爱的伤痛，也要重新找到人生的方向。当Antonia看到Karen的转变，庆幸保险能让她展开人生的新一页，同时也让其他客户作出重要的决定，开创属于自己的未来，成就更好每天。

Jackie的故事

代理人：陳燁 Chan Ip, Jackie

保险顾问的经验之谈

40岁出头的Jackie一向身体健康，但于2017年6月突然感到胸口翳闷，由于他购买了医疗保险，因此决定进行全面的身体检查，结果医生表示他必须立即接受俗称「通波仔」的冠状动脉介入治疗手术，而危疾保险涵盖了他于私家医院进行手术的大部分费用。但于同年9月，Jackie突然中风，立即被送往附近的公立医院，医生指如非早前进行了冠状动脉手术，Jackie可能已返魂乏术。已有保险保障的Jackie，决定转至私家医院接受更全面的定期复康治疗。

积极鼓励投保

这次患病的经历令Jackie更明白全面保障的重要性，因此积极提醒身边的亲友投保，特别是他的客户大部分也很年轻，往往不会优先考虑为自己设立保障。加入宏利15年来，Jackie一直尽心服务客户，亦会尽量为下线同事的客户提供协助。由于他真正了解客户的危疾需要，也深明全面保障能改写人生，因此乐于分享自己的专业知识，用心陪伴客户。

客戶故事

Rico的故事

代理人：李洁薇 Li Kit Mei, Francis, 何鉴滔 Ho Kam To, Hank

保险代理人的新角色

Francis投身保险业近30载，一直竭诚专注，因而驱使儿子Hank于九年前加入她的团队。Hank处理的第一宗个案是协助Rico申请宏利「恩恤援助计划」。当时30岁的Rico刚为人父，却发现自己患上末期癌症，虽然Rico的父母在他小时候已在Francis协助下为他投保全面的人寿和医疗保险，但当Rico的儿子出生后，他却决定取消保单，以节省开支。在宏利恩恤援助计划的财政援助下，Rico得以解决燃眉之急，而一直耐心聆听的Hank，也成为Rico的知心好友。

保单的真正价值

在这段艰难时期，Rico亦主动要求加入Francis和Hank的团队，希望推广保险行业的正面形象。现在，Rico的寿险赔偿能应付年幼儿子的生活开支，而他与Francis和Hank的故事，亦展示了生命的美丽。保险代理人运用专业知识和热忱确保客户能安枕无忧，这个举动虽然看似平常，却能令对方和他们的挚亲感受到真诚的关爱。宏利深信，一份保单绝非只是一纸合约，亦远不止于商业交易或纸上谈兵，而是人生逆境中的一线曙光。

Carissa的故事

代理人：劉瑞琼 Lau Sui King, Sarah

挚诚关心 用心陪伴

Sarah的客户Carissa于20多岁时痛失双亲，情绪大受打击。在这段煎熬的日子里，Sarah经常陪伴Carissa，以发自内心的关心为对方带来一丝希望。正当Carissa慢慢康复之际，却发现自己患上第四期乳癌，连番打击令她顿时感到无比绝望，难以招架，内心的痛苦亦无处倾诉。这时Sarah毫无保留地为她提供精神上的支持，陪伴Carissa面对治疗癌症之路。

改变一个人的世界

Sarah运用她从事保险业22年的经验，令Carissa学会欣赏自己，重拾笑容。Sarah的热心鼓励，令Carissa逐渐走出阴霾，变得更坚强和乐观。Carissa现在更相信自己，亦懂得再次欣赏生命中各种美好的事物。经过六个多月的治疗后，Carissa已进入缓解期，展开人生的新篇章。Sarah表示：「帮助一个人未必能改变世界，但却能改变这个人的世界。别低估你可以带来的改变。」

客戶故事

Ben的故事

代理人：黎勺瑜 Lai, Angela

立即行动

Angela的人生格言是「人生难料，及时行动」，而她从事保险业15年的经验，亦令她明白到时间不会等人，因此服务客户亦要及时，Ben的个案便是例子之一。Ben是家中唯一的经济支柱，与年轻的妻子育有四女，因此很想为家人设立保障。Angela知悉后马上联络Ben，虽然对方要身兼多职维持生计，十分忙碌，但二人仍然约定时间见面。

人生难料 把握分秒

在约见当日，Angela因为工作繁重而感到非常疲倦，有意取消见面，但她十分体恤Ben的处境，于是决定按时赴约。Angela与Ben见面后，一同讨论保单的详情，他更即时申请投保，于是Angela积极跟进申请，很快便获公司缮发保单。在Angela确认Ben成功投保的那天，她却得知对方受了重伤，不久后更伤重不治。Angela感到非常震惊和难过，但亦庆幸她迅速行事，令Ben的家人获得保障，能以保险赔偿减轻家庭的财政压力。

企业殊荣

品牌与服务

- 年度保险公司卓越大奖
- 年度强积金营办机构卓越大奖
- 整合营销策略(产品推广)杰出大奖

- 年度保险公司卓越大奖
- 年度强积金营办机构卓越大奖
- 整合营销策略(产品推广)傑出大奖

新城财经台「大湾区保险业大奬(香港站)2021及2022」

- 杰出整合营销策略奖

- 「杰出整合营销策略大奖」

亚洲太平洋史蒂夫奖 2021

- 金奖 – 媒体关系创新大奖
- 铜奖 – 年度最具创新力传讯团队

- 金奖 – 最佳公关计划(金融及保险)
- 金奖 – 最佳企业内部传讯策略
- 银奬 – 最佳整合传讯
- 银奖 – 最佳公关团队

亚洲公关大奖 2021

- 金奖 – 内部企业传讯
- 铜奖 – 环境保护

- 2021年亚太区最佳整合数码营销计划

企业殊荣

保险 / 强积金

- 四项卓越大奖：人寿保险、危疾保障、合资格延期年金、强积金产品／服务
- 四项杰出大奖：储蓄计划、医疗保险计划、自愿医保计划、人寿及财富管理（产品／服务）

五项卓越大奖:

- 储蓄计划
- 医疗保险计划
- 优端客户级别服务（产品）
- 整合营销策略（产品推广）
- 强积金及雇员福利服务

- 杰出延期年金产品奖
- 杰出投资相连人寿产品奖
- 杰出强积金/僱员福利产品/服务奖

《彭博商业周刊 / 中文版》领先基金大奖2021

- 13项强积金大奖

《指标》年度基金大奖2021

- 13项强积金相关大奖

- 最佳强积金服务供应商
- 最佳储蓄产品
- 最佳危疾保障
- 最佳延期年金
- 最佳医疗保障
- 最创新产品
- 最佳财富传承
- 最佳自愿医保

- 「杰出强积金／雇员福利产品／服务」之「年度三强」

- No.1自愿医保计划
- No.1危疾保障
- No.1储蓄保险
- No.1强积金服务
- No.1合资格延期年金保单
- No.1投资相连产品

2022年度强积金计划评级及奖项

- 最佳强积金计划
- 香港人之选
- 最佳僱主体验
- 金级计划评级

- 杰出自愿医保计划
- 杰出延期年金产品
- 杰出储蓄保险产品
- 杰出投资相连产品

企业殊荣

社群服务、人力资源及培训

新城财经台「大湾区保险业大奖(香港站)2021 及 2022」

- 杰出社会企业责任奖

- 年度培訓計劃卓越大獎
- 企業社會責任傑出大獎

《彭博商业周刊/中文版》金融机构大奖2021

- 企业社会责任杰出大奖

平等机会僱主嘉许计划

- 平等机会僱主(性别平等)
- 平等机会僱主(家庭岗位平等)
- 平等机会僱主(种族平等共融)

香港同志共融大奖2021

- 金级认证

2021及2022年度强积金计划评级及奖项

- 企业社会责任

- 20年Plus「商界展关怀」标志

- 香港环保卓越计划卓越级别减废标志

- 僱员再培训局「人才企业」嘉许

Manulife 宏利

Every day better

宏利人寿保险(国际)有限公司
於百慕达注册成立之有限责任公司